



採用ポジション：事業開発

■ご応募に関しまして

連絡先：QPS 研究所採用担当 hr@i-qps.com

件名に「事業開発」とポジション名を明記いただき、経歴書、職務経歴書をお送りください。新型コロナウイルス（COVID-19）の感染拡大状況を鑑みて、面談形式（オンラインもしくは対面）については、随時ご相談させていただきたく存じます。入社時期に関しましても柔軟に対応いたしますので、ご不明な点はお気軽にご連絡ください。

項 目	内 容
雇 用 形 態	正社員
採 用 人 数	1名
職 務 内 容	<p>■事業開発業務を担当いただく方を募集します。</p> <p>【具体的な職務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・市場調査、市場分析 ・衛星データを活用したサービスの立案、推進 ・弊社衛星を活用したビジネスの立案、推進 ・弊社リソース、ノウハウを活用した新しいビジネスモデルの検討、創造、構築 ・顧客開拓、価格戦略を含めた営業戦略の立案、推進
必 要 条 件	<p>■必要要件</p> <ul style="list-style-type: none"> ・大手商社または大手製造業における新規事業開発業務経験3年以上 ・新規事業開発リードポジションでの経験 ・プロジェクトマネジメント、提携管理実務経験 ・契約交渉、契約書作成実務経験 ・海外企業との折衝経験 ・自身でビジネスモデルの検討、企画、実行を全て細部まで詰めて実施できる経験、能力 ・周りを巻き込んで新しい事を推進できるリーダーシップ ・新しい世界を作ることに強い情熱があり、最後までやり抜く粘り強さがある人 ・日本語並びに ビジネスレベルの英語でのコミュニケーション <p>※業務上、海外の取引先とのコミュニケーションが必須なため。</p> <p>■歓迎要件</p> <ul style="list-style-type: none"> ・宇宙業界経験 ・海外 MBA
応 募 書 類	<ul style="list-style-type: none"> ・履歴書 ・職務経歴書
募 集 背 景	<p>弊社の衛星1号機「イザナギ」は2019年12月にインドの宇宙センターから、2号機「イザナミ」は2021年1月にアメリカのスペースX社のファルコン9にて、打ち上げに成功いたしました。3月に初画像取得にも成功しています。</p>



	<p>現在、3号機以降の衛星量産体制を整え始めており、2025年以降に36機の衛星によって、地球のほぼどこでも任意の場所を平均10分間隔で観測データを提供できるようになることを目標としています。</p> <p>2号機でのデータ販売を開始しましたが、3号機以降の稼働を見据えた事業体制強化のため、同業務を専任いただく方を募集し、さらなる事業拡大を目指します。</p> <p>ご入社後は事業戦略部に配属となり、他の事業開発メンバーや現在募集中の他ポジションメンバーと連携の上、衛星データ利用の市場/顧客開拓や営業戦略の立案に従事いただきます。</p> <p>小型 SAR 衛星の分野は世界でもまだプレイヤーが少ないながら、SAR データは様々な活用方法が可能であり、世界的にもその活用に期待が寄せられています。市場を創造するフェーズから参画できるチャレンジングな場に身を置き、ご自身のスキル・経験を活かしてビジネスに新しい価値を生みたいという方をお待ちしています。</p>
勤 務 地	福岡市
予 定 年 収	<p>■年収</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 500万円～700万円 ・ 固定残業代（40時間/月）含む
休 日	<ul style="list-style-type: none"> ・ 年間休日 124 日（完全週休 2 日制※土日祝日） ・ 年次有給休暇 ・ 慶弔休暇
福 利 厚 生	<ul style="list-style-type: none"> ・ 健康保険 ・ 厚生年金 ・ 雇用保険 ・ 労災保険 ・ 通勤手当（会社規定あり、上限 3 万円/月）
就 業 時 間	<p>■スーパーフレックスタイム制</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 1 日の標準労働時間：8 時間