



採用ポジション：技術営業

■ご応募に関しまして

連絡先：QPS 研究所採用担当 hr@i-qps.com

件名に「技術営業」とポジション名を明記いただき、履歴書、職務経歴書をお送りください。
 新型コロナウイルス（COVID-19）の感染拡大状況を鑑みて、面談形式（オンラインもしくは対面）については、随時ご相談させていただきたく存じます。入社時期に関しましても柔軟に対応いたしますので、ご不明な点はお気軽にご連絡ください。

項 目	内 容
雇 用 形 態	正社員
採 用 人 数	1名
職 務 内 容	<p>■技術営業を担当いただく方を募集します。</p> <p>【具体的な職務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・衛星データを活用した技術／サービス動向調査 ・衛星データを活用したサービスの技術コンサルティング（事業開発担当と連携の上、立案、推進にも参画） ・当社衛星データを活用したマーケティングコンテンツの企画、立案、推進 ・衛星データ利用促進に資する衛星仕様の提案
必 要 条 件	<p>■必要要件</p> <ul style="list-style-type: none"> ・大手製造業におけるセールスエンジニアまたはエンジニア経験3年以上 ・プロジェクトマネジメント実務経験 ・官公庁、他企業、海外企業との協業経験 ・周りを巻き込んで新しい事を推進できるリーダーシップ ・新しい世界を作ることに強い情熱があり、最後までやり抜く粘り強さがある人 ・日本語並びにビジネスレベルの英語でのコミュニケーション能力 <p>※業務上、海外の取引先とのコミュニケーションが必須なため。</p> <p>■歓迎要件</p> <ul style="list-style-type: none"> ・衛星データ、GIS の取扱い経験 ・宇宙工学の素養（修士、博士） ・論文執筆経験 ・海外 MBA、留学または駐在経験
応 募 書 類	<ul style="list-style-type: none"> ・履歴書 ・職務経歴書
募 集 背 景	<p>弊社の小型 SAR 衛星 1 号機「イザナギ」は 2019 年 12 月にインドの宇宙センターから、2 号機「イザナミ」は 2021 年 1 月にアメリカのスペース X 社のファルコン 9 にて、打ち上げに成功いたしました。同年 3 月には初画像取得にも成功し、既に画像データ販売を開始しています。</p>



	<p>衛星の量産体制も整い、2023 年前半に追加で 2 機の商用機を打上げ予定です。2025 年以降には 36 機の衛星によって、地球のほぼどこでも任意の場所を平均 10 分間隔で観測データを提供し、社会課題解決の一助となることを目標としています。</p> <p>商用機の稼働を見据えた事業体制強化のため、同業務を専任いただく方を募集し、さらなる事業拡大を目指します。</p> <p>ご入社後は事業戦略部に配属となり、事業開発メンバーと連携しながら当社衛星データ販売戦略を立案、推進いただく事、また、当社衛星データを活用したマーケティングコンテンツの企画を期待しています。小型 SAR 衛星の分野は世界でもまだプレイヤーが少ないながら、SAR データは様々な活用方法が可能であり、世界的にもその活用に期待が寄せられています。市場を創造するフェーズから参画できるチャレンジングな場に身を置き、ご自身のスキル・経験を活かしてビジネスに新しい価値を生みたいという方をお待ちしています。</p>
勤 務 地	福岡市
予 定 年 収	<ul style="list-style-type: none"> ■ 年収 ・ 500 万円～700 万円 ・ 固定残業代（40 時間/月）含む
休 日	<ul style="list-style-type: none"> ・ 年間休日 124 日（完全週休 2 日制※土日祝日） ・ 年次有給休暇 ・ 慶弔休暇
福 利 厚 生	<ul style="list-style-type: none"> ・ 健康保険 ・ 厚生年金 ・ 雇用保険 ・ 労災保険 ・ 通勤手当（会社規定あり、上限 3 万円/月）
就 業 時 間	<ul style="list-style-type: none"> ■ スーパーフレックスタイム制 ・ 1 日の標準労働時間：8 時間